

Code-35310  
T.Y. B.Com. Examination  
JUNE-2015  
BM-2 INTERNATIONAL MARKETING

Seat No. \_\_\_\_\_

Time:3:00 Hours}

[Total Marks:100

**Instruction:** All questions are compulsory.

**ENGLISH VERSION**

Q.1. Discuss the foreign market entry mode decisions. (20)

**OR**

Q.1. Explain the nature & scope of international marketing. (20)

Q.2. Differentiate between product standardization & product adaptation. (20)

**OR**

Q.2. Write notes on:

(A).After sales service. (10)

(B).Labeling. (10)

Q.3.Discuss the factors influencing international price. (20)

**OR**

Q.3. Write notes on:

(A).Direct mail & sales literature. (10)

(B).Trade fairs & exhibitions. (10)

Q.4. Write a note on: Distribution channel & logistic decisions. (20)

**OR**

Q.4. Write a note on: Selection & appointment of foreign sales agents. (20)

Q.5. Describe the steps in starting an export business in detail. (20)

**OR**

Q.5. Write a detail note on: Export assistance & incentives. (20)

code - 35310

Seat No. \_\_\_\_\_

T.Y. B.Com. Examination

JUNE-2015

BM-2 INTERNATIONAL MARKETING

Time:3:00 Hours]

[Total Marks:100

સૂચના : બધા જ પ્રશ્નો ફરજિયાત છે.

- 
- Q 1. વિદેશી બજારનાં પ્રવેશ અંગેનાં નિર્ણયો ચર્ચા. (20)
- અથવા
- Q.1 આંતરરાષ્ટ્રીય બજારક્રિયાનું સ્વરુપ અને કાર્યક્ષેત્રો સમજાવો. (20)
- Q.2 પેદાશ પ્રમાણીકરણ અને પેદાશ સ્વીકૃતી વચ્ચેની તફાવત સ્પષ્ટ કરો. (20)
- અથવા
- Q.2 નોંધ લખો:
- (A) વેચાણ પદ્ધતીની સેવા (10)
- (B) લેબલીંગ. (10)
- Q.3 આંતરરાષ્ટ્રીય કિંમતને ઉત્તેજીત કરતા પરીબળો ચર્ચા. (20)
- અથવા
- Q.3. નોંધ લખો:
- (A) સીધી ટપાલ અને વેચાણ સાહીત્ય. (10)
- (B) વેપારી મેળાઓ અને પ્રદર્શન. (10)
- Q.4 વિતરણ માર્ગ અને લોજીસ્ટીકનાં નિર્ણયો વિશે નોંધ લખો. (20)
- અથવા
- Q.4 વિદેશી વેચાણકર્તાઓની પસંદગી અને નિમણૂક વિશે નોંધ લખો. (20)
- Q.5. નિકાસ ધંધો શરુ કરવાના તબક્કાઓ વિગતે વર્ણવો. (20)
- અથવા
- Q.5. નિકાસ સહાય અને પોત્સાહન વિશે વિસ્તૃત માં નોંધ લખો (20)